

「実践銀行交渉塾 北上講座」開催！

開催日：2017年7月27日（木）14:30～17:00
場所：北上市産業支援センター会議室A・B



- 塾 北上講座0期（全3回）
- 講師 コラボレックス株式会社 代表取締役 岸野 浩通 氏
- 参加者 5 名
- 内容

第1回 自社を俯瞰する（開催日7/28（金））

- ① 経営者が見るべきP/Lのポイント
- ② B/S、P/Lの2つを、どう関連付けて見るか
- ③ 銀行が見るB/L、P/Lのポイント
- ◆ 課題 『無担保で16億円借りる実践銀行交渉塾』小山昇著 あさ出版を読み、感想文を提出

第2回 財務とはバランスである（開催日8/24（木））

- ① B/Lのバランスとは
- ② P/Lから導くキャッシュフローとベストな銀行取引
- ③ 銀行が真に必要なとする資料とは

第3回 金融機関を事業のパートナーにする（開催日8/25（金））

- ① 借入内訳表から描く、金融機関との取引構想
- ② 資金繰り表
- ③ 財務に強くなる方法
- ④ 事業性評価シート

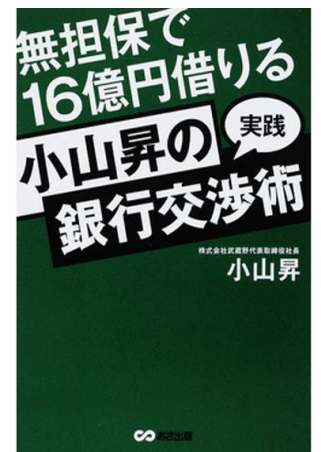
■受講者感想

- ・ 決算書の見方から銀行側の目方が聞いたことが良かったです。
- ・ 銀行と交渉するテクニックはとても勉強になった。もっと財務を勉強していきたいと思った。
- ・ 先生の話はとてもわかりやすかったです。今回学んだ事をきちんと活かしていきたい。

○参加者全員が役に立ったと高評価を頂きました。



【講師 岸野浩通氏】



参考文献 『無担保で16億円借りる実践銀行交渉塾』
小山昇著