

「展示会」で成果をあげたい！！

展活セミナー in 北上

～伝わる展示、残念な展示～

皆様は展示会で来場者に自社の商品やサービスをきちんと伝える事ができているでしょうか。出展する際には誰に何を伝えるための出展かを明確にする必要があります。今回は失敗しない展示ブースを作るためのポイント等を知るための展開基礎講座となります。初めて展示会に出展を考えている方、出展した事はあるが成果が低いと感じている方、ぜひ奮ってご参加下さい。

参加費
無料

日時

2020年2月25日（火）
13:30～17:15

会場

北上市産業支援センター研修会議室
（北上市相去町山田2番地35）

セミナー内容

主催者挨拶（13:30～13:35）北上市産業支援センター センター長 安保 繁

講師：有限会社マルワ什器 代表取締役／
展示会活用アドバイザー 大島 節子氏



●1限目 13:35～14:10

「展示会基礎講座」

- ・展示会とは何か
- ・失敗しない展示ブースを作るための3つのポイント

●2限目 14:10～15:40

「出展目的を明確にするワークショップ」

誰に何を伝えるための出展かを明確にするワークショップをします。伝えたい人に伝えたいことが伝わる展示会を作るために最も重要なポイントなので、伝えたい人は誰なのか、その人は何を求めているのか、まずは素材出しをしていただきます。

●3限目 15:50～17:15

「展示会用チラシを作るワークショップ～まとめ」

明確になったコンセプトを元に展示会用チラシを作るワークショップをします。長年の経験を元に作り上げたフォーマットを用いて伝達力の高い展示会チラシ案を作成いただきます。その後、接客やアフターフォローについての講義を行います

～プロフィール～

レンタル什器をととして1,000件以上の展示会に関わり、また2012年からは展示会活用アドバイザーとして180社以上の展示会をサポートしてきた経験を元に中小企業経営者向けに「失敗しない展示会の作り方」ノウハウを構築。それを伝えるべく活動をしている。

講師実績：東京都、大阪などを中心に全国で展示会出展ゼミ、展活セミナーなど講演実績多数

■主催 北上市産業支援センター
■共催 北上商工会議所、北上信用金庫、北上ネットワーク・フォーラム

※裏面の申込書にご記入の上、ファックス
またはメールにてお申し込み下さい

展活セミナーin北上

参加申込方法

下記参加申込書にご記入の上、お申込み下さい。

メール：mono@ginga-net.ne.jp

FAX：0197-67-3704

申込締切 令和2年2月20日（木）

会社名		TEL	
E-mail		FAX	
所属・職名	氏 名		