

最新の事例に学ぶ「海外市場販路開拓セミナー」in 北上 開催！

開催日：2017年11月22日（水）14:00～16:35

場 所：北上市産業支援センター・セミナールーム



講演テーマ「海外市場の販路開拓について」講師3名に講演頂きました。参加者は10名。

「中堅・中小企業の海外展開最新事例」について

- ・近年は中堅・中小企業も急速にグローバル化している。
- ・海外市場においても、先行同業者との競合が激化。
- ・海外展開をお考えなら、ぜひJETROに相談を！



【講師 柴原 友範氏】
JETRO ビジネス展開支援部
新興国進出支援課 課長代理

「中小企業の海外展開戦略と実行のポイント」について

- ・より良い品質を求め続ける事が大切。
- ・独自のマイクロバブル技術で、国際特許31ヶ国取得！
- ・自社の技術を守るために、海外展開の場合は特許の取得を強く推奨。



【講師 藤川 進氏】
有限会社ターレス 代表取締役

「中小企業の海外展開戦略と実行のポイント」について

- ・中間卸売業に一任するような取り組みではなく、自社で顧客と商談、管理できる輸出体制を整えている。
- ・取引が一過性で終わらないように継続的な取引の出来る顧客開拓が重要！
- ・発展性のある輸出相手国を開拓が必要。



【講師 工藤 明氏】
株式会社 桜顔酒造 顧問

[問合わせ先]

北上産業支援センター（指定管理者（株）北上オフィスプラザ）

HP <http://www.kitakami.ne.jp/~mono/> 電話 0197-71-2181